

正しい原価計算、できていますか？



# 適正な「原価管理」で「価格転嫁」を実現

経営の安定化を専門家が無料でサポート

## STEP.1 価格転嫁の土台作り

- ヒアリング・現地調査  
専門家が現場を訪問し、生産工程や労務費・原材料費等の管理体制についてヒアリングを実施します。
- 原価管理分析と強化  
聞き取り調査の結果をもとに、現状の課題や問題点を見える化し、対応策を提案します。



- 生産工程に改善の余地がある
  - 取引先との契約金が高く、経営を圧迫！
- ※個々の企業の状況に応じた対策を専門家が助言します。

## STEP.2 価格転嫁の実現に向けて

- 対応策の提案  
原価管理分析の結果をもとに、企業様の状況に応じ、適切な対応を提案

原材料費等の高騰に対する個別具体的な助言をいたします。

価格転嫁

価格交渉

コスト管理

人員配置

「コスト上昇分に対していくら価格転嫁すればよいか」価格転嫁によらずとも経営改善が見込まれる場合はその状況に応じた対応策を提案します。

- フォローアップ  
価格交渉に必要な資料作成・交渉ノウハウの提供などをフォローアップいたします。
  - ・何をどのくらい価格転嫁すればよいか
  - ・価格交渉に必要な資料は何か
- 専門家が具体的に助言します！  
※ご希望に応じて価格交渉への同席も可能



その高い品質・価格の維持

■ 事業の対象者

県内に事業所を有する中小企業等  
(個人事業者・中堅企業を含む)

■ こんな企業におすすめ

- ・経営状況を改めて整理したい
- ・価格転嫁をしたいが、何から手をつけてよいかわからない
- ・取引先との関係を維持しながら適切な価格交渉を進めたい

お申込み方法・お問合せ先

- ・右QRコードの「申込みフォーム」から申請
- ・「一般社団法人 徳島県中小企業診断士会」へメールまたはお電話でお申し込みください。

こちらから



一般社団法人 徳島県中小企業診断士会  
〒770-0804 徳島市中吉野町3丁目27-4

TEL : 088-655-3730

申込み先

info@shindan-tokushima.com

事業の流れ

- 1 申込書の提出
- 2 申請内容の受付
- 3 企業と専門家の初回打合せ
- 4 専門家のマッチング
- 5 支援開始(初回打合せ含め最大5回まで)
- 6 成果確認・支援完了

支援申込書

会社名		連絡 担当者名	
所在地	〒 .....	TEL	
		E-mail	

支援を希望する具体的な内容について

にチェックを入れてください。(複数希望可)

生産工程や人員配置を見直したい

費用がどこにいくら発生しているか整理したい

生産性や収益力を向上させたい

コスト上昇分を価格転嫁したい

価格交渉に必要な資料やノウハウを得たい

その他(自由記載)

●出来るだけ具体的に内容を記載してください。専門家とのマッチングがスムーズに行えます。